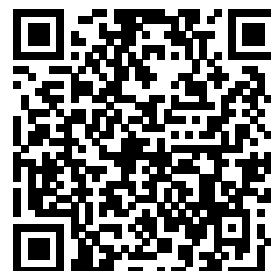


# Finanzas internacionales a corto plazo

**MASTER UNIVERSITARIO EN GESTIÓN INTERNACIONAL DE LA  
EMPRESA / MBA IN INTERNATIONAL MANAGEMENT**

***UNIVERSIDAD INTERNACIONAL MENÉNDEZ PELAYO***

Este documento puede utilizarse como documentación de referencia de esta asignatura para la solicitud de reconocimiento de créditos en otros estudios. Para su plena validez debe estar sellado por la Secretaría de Estudiantes UIMP.



## DATOS GENERALES

### Breve descripción

Proporcionar al alumno conocimientos y herramientas para que sea capaz de tomar decisiones en el ámbito de los riesgos financieros más habituales en el comercio internacional, a saber: el riesgo de impago y el riesgo de cambio. Esto implica el conocimiento de materias como: los Medios de cobro/pago en el comercio internacional, las Garantías bancarias en el comercio internacional, el Seguro de crédito para la exportación, el Control de cambios, los Mercados de divisas internacionales, los principales sistemas de cobertura del Riesgo de cambio y las posibilidades de Financiación de la exportación en moneda propia o en moneda extranjera

### Título asignatura

Finanzas internacionales a corto plazo

### Código asignatura

102800

### Curso académico

2025-26

### Planes donde se imparte

[MASTER UNIVERSITARIO EN GESTIÓN INTERNACIONAL DE LA EMPRESA / MBA IN INTERNATIONAL MANAGEMENT](#)

### Créditos ECTS

2

### Carácter de la asignatura

OBLIGATORIA

### Duración

Cuatrimestral

### Idioma

Español/inglés

# CONTENIDOS

## Contenidos

### Tema 1: Medios de cobro/pago

#### Sesión 1ª.

- &#8226; Introducción al Módulo
- &#8226; Introducción a los medios de cobro/pago.
- &#8226; Estructura de apoyo para los cobros/pagos internacionales.
- &#8226; Documentos utilizados en los medios de cobro/pago.
- &#8226; Tipologías de medios de cobro/pago.
- &#8226; Momento del pago.
- &#8226; Coste de los medios de cobro/pago.
- &#8226; Elección del medio de cobro/pago.

#### Sesión 2ª.

- &#8226; Orden de pago simple
- &#8226; Pagos transfronterizos en la Unión Europea.
- &#8226; Adeudo domiciliado en la Unión Europea.
- &#8226; Cheques.
- &#8226; Remesas internacionales.
- &#8226; Remesa documentaria contra pago.
- &#8226; Remesa documentaria contra aceptación.
- &#8226; Remesa simple.

#### Sesión 3ª.

- &#8226; Crédito documentario. Conceptos esenciales y esquema de funcionamiento.
- &#8226; Ventajas e inconvenientes. Uso.
- &#8226; Irrevocabilidad y Confirmación.
- &#8226; Documentos.
- &#8226; Plazos.
- &#8226; Lugar de presentación.

#### Sesión 4ª.

- &#8226; Crédito documentario y contrato de compraventa.
- &#8226; Análisis del condicionado por los bancos.
- &#8226; Modo de utilización.
- &#8226; Contenido usual.
- &#8226; Créditos documentarios especiales: transferible, respaldado, renovable, con cláusula roja y con cláusula verde. Crédito documentario y carta de crédito.

### Tema 2: Garantías internacionales y Tema 3: Seguro de crédito para la exportación

#### Sesión 5ª.

##### Garantías internacionales

- &#8226; Introducción a las garantías.
- &#8226; Carta de crédito contingente o standby.
- &#8226; Garantía a primer requerimiento.

&#8226; Fianza contractual.

&#8226; Otras garantías a corto plazo: aval en letra de cambio.

#### Seguro de crédito

&#8226; Causas constitutivas de siniestro.

&#8226; Conceptos, esquema operativo y partes intervinientes.

&#8226; Riesgos asegurables.

#### Sesión 6ª.

&#8226; Seguro de crédito para la exportación, a corto plazo.

&#8226; Causas constitutivas de siniestro.

&#8226; Compañías aseguradoras.

&#8226; Operaciones asegurables a corto plazo y ejemplos de pólizas.

&#8226; Cobertura, indemnización y primas.

&#8226; Proceso de contratación y cobertura.

#### Tema 4: Control de cambios y Tema 5: Mercados de divisas.

##### Sesión 7ª.

##### Control de cambios.

&#8226; Control de cambio. Concepto.

&#8226; El control de cambios en España. Aspectos generales.

&#8226; Residentes y no residentes en España.

&#8226; Regulación en España de las principales transacciones.

##### Mercados de divisas.

&#8226; Concepto de divisa. Convertibilidad y cotización.

&#8226; Mercados de divisas: características principales.

##### Sesión 8ª.

&#8226; Oferta y demanda de divisas: tipos de transacciones.

&#8226; Evolución de los tipos de cambio: factores que los determinan.

&#8226; Incidencia del tipo de cambio en el comercio exterior.

&#8226; Formas de cotización.

&#8226; Ejemplos de cotización.

&#8226; Tipo de cambio cruzado.

&#8226; Fecha valor. Mercado al contado y Mercado a plazo.

#### Tema 6: Riesgo de cambio y coberturas.

##### Sesión 9ª.

&#8226; Concepto de riesgo de cambio y modalidades.

&#8226; Cobertura del riesgo de cambio.

&#8226; Por compensación.

&#8226; Estructural por endeudamiento.

&#8226; Mediante el mercado de divisas a plazo y el «seguro» de cambio.

&#8226; Formación del tipo de cambio a plazo (forward)

##### Sesión 10ª.

&#8226; Cálculo de los tipos de cambio a plazo.

&#8226; Cálculo de la apreciación/depreciación del tipo de cambio a plazo.

- &#8226; Cotización a premio y a descuento.
- &#8226; «Seguro» de cambio y cobertura bancaria subyacente.
- &#8226; Incumplimiento del «seguro» de cambio.
- &#8226; Opciones y futuros en divisas.

Tema 7: Financiación de exportaciones.

Sesión 11ª.

- &#8226; Introducción a la financiación del comercio exterior.
- &#8226; Financiación de la exportación: alternativas financieras.
- &#8226; Cálculo de intereses en operaciones de descuento.
- &#8226; Determinación del tipo de interés a aplicar.
- &#8226; Facturación en euros y financiación en euros.
- &#8226; Facturación en divisa y financiación en euros, a cambio provisional
- &#8226; Facturación en divisa y financiación en la misma divisa.
- &#8226; Facturación en divisa, con «seguro» de cambio, y financiación en euros.

Nota importante: La correspondencia anterior entre sesiones y temas es únicamente una referencia orientativa. Puede alterarse en función del avance en la asignatura por parte de los distintos profesores y en los distintos grupos de alumnos.

#### TALLER DE GESTIÓN DE OPERACIONES:

El desarrollo teórico de la asignatura se realizará mediante la exposición del profesorado apoyada en la documentación, presentaciones y demás material pedagógico. La documentación de Fase II de Transporte y logística y de Finanzas a corto, forman parte también del material pedagógico de esta asignatura.

La enseñanza práctica se basará en el análisis y discusión de casos desarrollados en equipo (grupos de trabajo). Para avanzar en su resolución, el alumnado deberá analizarlos, pudiendo realizar consultas puntuales al profesorado de las asignaturas de transporte y logística y finanzas a corto durante las sesiones del taller.

Es muy importante remarcar, como se expuso al principio de la asignatura de financiación a corto plazo, que la vertiente documentaria forma parte absolutamente esencial de las operaciones internacionales. Que esa vertiente documentaria es la que convierte en legal y regular una operación internacional. Y no solo eso, sino que permite su desarrollo normal para exportadores e importadores. Los errores o carencias en la documentación pueden generar, y de hecho generan, importantes perjuicios a exportadores e importadores, en forma, por ejemplo, de retrasos en la llegada de la mercancía, costes no previstos en las aduanas (o incluso sanciones), así como retrasos en el proceso de pago o incluso el no cobro de una operación (particularmente cuando el pago se instrumenta mediante crédito documentario).

En este último sentido, cuando el cobro de una operación se instrumenta mediante crédito documentario, es determinante para que dicho cobro se produzca en los términos previstos, que la presentación de la documentación requerida sea impecable. Pero, previamente, es necesario que el texto del crédito documentario esté redactado adecuadamente para los intereses del exportador y del importador, según lo pactado en el contrato de compraventa. Y para ello, se precisa que el importador, pero particularmente el exportador, conozcan en profundidad la estructura del mensaje SWIFT del crédito documentario, así como sus distintos campos e

información que deben contener.

Razones todas ellas, por las que el Taller de Operaciones hace un gran hincapié en la elaboración de los distintos documentos, comerciales y financieros que se manejan en una operación comercial internacional.

# RESULTADOS DE APRENDIZAJE Y DE FORMACIÓN

## Conocimientos

CO1 - Aprender sobre analíticas para la gestión de empresas en entornos dinámicos y complejos, tal como es el entorno internacional.

CO2 - Adquirir un cuerpo de conocimientos teóricos y prácticos, así como las habilidades de aprendizaje, que permitirá a aquellos que sigan interesados continuar desarrollando estudios posteriores más especializados en el ámbito de la investigación avanzada o estudios de doctorado.

CO3 - Dominar las herramientas básicas de las tecnologías de la información y las comunicaciones para el ejercicio de su profesión y para el aprendizaje.

CO4 - Comprender los conceptos, teorías e instrumentos para analizar y desarrollar planes de internacionalización empresarial.

CO5 - Comprender la naturaleza de los problemas en la organización y por tanto la aplicación de herramientas idóneas a través del desarrollo de las capacidades analíticas.

CO6 - Adquirir las técnicas para la redacción profesional de documentos y la presentación de informes en el ámbito de los negocios internacionales.

CO7 - Conocer la estructura y funcionamiento de los organismos e instituciones de apoyo a la internacionalización de la empresa.

CO13 - Aprender a incorporar el concepto de sostenibilidad en los proyectos empresariales e institucionales, identificando sus ámbitos concretos de aplicación práctica.

CO14 - Aprender a incorporar otros conceptos de las ODS, también relevantes para las empresas internacionales, en sus proyectos, identificando sus ámbitos concretos de aplicación práctica.

## Habilidades

H1 - Aplicar los conocimientos teóricos y prácticos adquiridos, con un alto grado de autonomía, en empresas tanto nacionales como internacionales, sean pequeñas o medianas o empresas de dimensión más multinacional, e incluso en organizaciones no empresariales pero cuya gestión requiera una visión internacional.

H2 - Aplicar las capacidades de análisis adquiridas en la definición y planteamiento de nuevos problemas y en la búsqueda de soluciones tanto en un contexto empresarial de ámbito nacional como internacional.

H3 - Ser capaz de recabar, registrar e interpretar datos macroeconómicos, información de países, información sectorial y empresarial, datos financieros y contables, datos estadísticos, y resultados de investigaciones relevantes para sistematizar los procesos de toma de decisiones empresariales en entornos internacionales.

H4 - Aplicar el procedimiento adecuado a la consecución de un objetivo empresarial de ámbito internacional.

H5 - Evaluar la relación existente entre empresas y el marco institucional en el que se desarrollan las actividades.

H7 - Manejar programas de software y estadísticos para el registro y análisis de datos.

H8 - Analizar los resultados de la investigación de mercados y competencia para proponer orientaciones estratégicas y acciones operativas.

## **Competencias**

C1 - Trabajar en equipos multidisciplinares y multiculturales, en situaciones de alta exigencia en cuanto a tiempos (plazos de diseño y ejecución de proyectos y casos) y resultados se refiere.

C2 - Desarrollar actividades empresariales y personales dentro de los comportamientos éticos y de responsabilidad social más estrictos, así como para desarrollar una sensibilidad hacia temas sociales y medioambientales.

C3 - Expresarse correctamente, tanto de forma oral como escrita en español e inglés, manteniendo una imagen adecuada en su actividad profesional.

C5 - Trabajar en equipo primando la precisión de los resultados y la solvencia y originalidad de las proposiciones.

C6 - Liderar y desarrollar procesos de negociación empresarial internacional.



# PLAN DE APRENDIZAJE

## Actividades formativas

Denominación	Horas	% presencial
AF1 Clases magistrales	11	100
AF2 Clases prácticas	7	100
AF3 Trabajos individuales y en grupo	10	5
AF5 Trabajo autónomo del estudiante	22	0

## Metodologías docentes

El desarrollo de la asignatura se realizará según el siguiente esquema:

• Exposiciones del profesor en clase, apoyándose en Presentaciones, que permitan ir abordando el contenido de la Documentación.

• Lectura y estudio directamente por parte de los alumnos de determinadas partes de la Documentación.

• Eventualmente, realización de casos por parte de los alumnos que serán preparados y expuestos por estos en clase, contrastando las respuestas con el profesor.

• Estudio directo por parte de los alumnos de casos resueltos de Divisas, Riesgo de cambio y Financiación de exportaciones.

Las exposiciones del profesor estarán intercaladas con interacciones con los alumnos que permitan ver su capacidad de razonamiento y comprensión sobre los temas abordados.

**NOTA MUY IMPORTANTE:** debe tenerse en cuenta que la parte práctica de la asignatura, con ejercicios sobre medios de cobro/pago, mercados de divisas y riesgo de cambio, aplicados a casos empresariales, se desarrollará principalmente en la asignatura «Taller de operaciones de comercio exterior», de la Fase III, una vez que los alumnos dispongan de la formación necesaria en los temas de Logística internacional, Aduanas y Contratación internacional, que es imprescindible para realizar correctamente casos prácticos avanzados de medios de cobro/pago y garantías. Se complementarán, de esta manera, los casos aplicados abordados en Finanzas internacionales a corto plazo.

## TALLER DE GESTIÓN DE OPERACIONES:

4ª Sesión: Casos de Medios de cobro y Garantías. Se plantearán ejercicios, para trabajo en grupo, para resolución en clase (principalmente) y fuera de clase, sobre diversos medios de cobro y garantías en operaciones de comercio exterior.

5ª Sesión: Casos de Medios de cobro y Garantías (continuación y fin). Explicación del trabajo a realizar en el caso exclusivo de finanzas y en la parte financiera del caso común de transporte y logística y de finanzas.

Sesión común:

6ª Sesión conjunta (logística y financiera): Consultas puntuales por los alumnos sobre el caso común y resolución de dudas tanto de la parte de transporte y logística como de la parte de finanzas.

Sesión financiera (última)

7ª Sesión: Resolución de últimas dudas sobre el caso exclusivo de finanzas y sobre el caso común (parte financiera).

## **Resultados de aprendizaje**

&#8226; Conocer los distintos Medios de cobro/pago que se utilizan en el comercio internacional, su funcionamiento y sus ventajas e inconvenientes para exportadores e importadores, así como la intervención en ellos de las entidades bancarias. Incidiendo, especialmente, en los medios de cobro/pago más utilizados en las relaciones entre empresas, así como en los que pueden proporcionar en mayor medida a los exportadores cobertura frente al riesgo de impago, como la Remesa documentaria y el Crédito documentario.

&#8226; Conocer los principales instrumentos alternativos (a los medios de cobro) de cobertura del riesgo de impago para los exportadores, como las Garantías bancarias y el Seguro de crédito para la exportación, desde la perspectiva de la operativa de corto plazo.

&#8226; Conocer los principales aspectos de la regulación que afecta a los cobros y pagos internacionales, es decir, el concepto de Control de cambios, en el contexto internacional y, específicamente, en el caso de España.

&#8226; Entender las características de los Mercados de divisas: su naturaleza y funcionamiento, así como la formación del tipo de cambio (al contado y a plazo), los factores que influyen sobre su evolución y su incidencia sobre la operativa de comercio internacional.

&#8226; Conocer la incidencia del Riesgo de cambio en distintos tipos de operativa internacional, así como los principales sistemas de cobertura frente a dicho riesgo: el «seguro» de cambio (particularmente) y las opciones en divisas.

&#8226; Conocer los aspectos esenciales de la Financiación del comercio exterior y, específicamente, las alternativas que surgen en la financiación de la exportación del uso de distintas monedas de facturación y de financiación. Conocer el uso de la financiación como instrumento de cobertura del riesgo de cambio.

# SISTEMA DE EVALUACIÓN

## Descripción del sistema de evaluación

La calificación final del alumno en su convocatoria ordinaria se determinará en base a:

- Examen final de todos los temas de la asignatura. Supondrá un peso del 85% en la calificación de la asignatura.
- Preguntas planteadas sobre los temas de estudio previo por parte de los alumnos: Supondrá un peso del 15% en la calificación de la asignatura.

El profesor podrá aumentar o disminuir hasta un 10% la nota final alcanzada de acuerdo con la participación de cada alumno en el desarrollo de las sesiones lectivas. Serán especialmente valoradas aquellas intervenciones que, siendo concisas, aporten elementos valiosos para el conjunto de los alumnos a partir de los conceptos expuestos en las sesiones, así como la participación en los eventuales casos prácticos planteados.

En las convocatorias 2ª y siguientes, el 100% de la calificación dependerá exclusivamente del examen, que podrá ser tipo test y/o tipo ensayo (o mixto) y cuyo formato será avisado con antelación suficiente.

## TALLER DE GESTIÓN DE OPERACIONES:

En la parte de finanzas se evaluará lo siguiente:

• Caso común de Transporte y Logística y Finanzas:

- o La elaboración del medio de cobro.
- o La correcta estructuración del medio de cobro con el conjunto de la operación comercial.
- o La correcta integración en la factura de los costes bancarios, así como la adecuada aplicación del tipo de cambio correspondiente, en cada caso.

• Caso específico de Finanzas:

- o Elaboración de una factura proforma para una operación con pago a través de crédito documentario.
- o Elaboración de una solicitud de apertura de un crédito documentario.

En las convocatorias 2ª y siguientes, la calificación dependerá de la/s prueba/s (tipo test, tipo ensayo, trabajos, pruebas orales, etc.) que serán determinadas por los docentes y comunicadas con antelación suficiente al alumnado.

## **PROFESORADO**

### **Profesor responsable**

**Morán Serrano, Miguel**

*Licenciado en Ciencias Económicas y Empresariales.*

*Coordinador y Profesor en Máster universitario oficial, impartido en ICEX. Asignatura: Finanzas internacionales a corto plazo.*

### **Profesorado**

**Oliveira de Miguel, Eduardo**

*Ingénieur Agrónomo Universidad Politécnica y Master Dirección Financiera.*

*Consultor Financiación Internacional - Socio Director Albadia.*

**Pitarch Vázquez, Diego José**

*Ing. Técnico Superior Industrial / Lic. Administración Empresas.*

*ICEX.*

**Alberola Martínez, Manuel Gumersindo**

*Licenciado en Ciencias Económicas y Empresariales.*

*Finanzas. Socio director EXCE Business Consulting.*

*EXCE BUSINESS CONSULTING SL.*

## BIBLIOGRAFÍA Y ENLACES RELACIONADOS

### Bibliografía

&#8226; Banco de pagos internacionales (2019): Triennial Central Bank Survey. Foreign exchange turnover in April 2019. Basilea. Banco de pagos internacionales.

&#8226; Bekaert, Geert J. y Hodrick, Robert J. (2017): International Financial Management. 3ª ed. Cambridge (Reino Unido): Cambridge University Press.

&#8226; Bertrams, Roeland F. (2013): Bank Guarantees in International Trade. París: Cámara de Comercio Internacional.

&#8226; Bhogal, Tarsem; Trivedi, Arun. (2019): International Trade Finance. 2ª ed. Cham (Suiza): Palgrave Macmillan-Springer Nature Switzerland AG.

&#8226; Cabrerizo, Montserrat (2019): Financiación internacional. Barcelona (España). Marcombo Formación.

&#8226; Cámara de Comercio Internacional (2021): 2021 ICC Global Survey on Trade Finance: Securing future growth. París: Cámara de Comercio Internacional, publicación 745.

&#8226; Cámara de Comercio Internacional (2021): 2021 ICC Trade Register report: Global risk in trade finance. París: Cámara de Comercio Internacional, publicación 745.

&#8226; Cámara de Comercio Internacional (2010): Garantías a primer requerimiento. Revisión 2010. París: Cámara de Comercio Internacional, publicación 758.

&#8226; Cámara de Comercio Internacional (2021): Guía de uso de las Reglas y usos uniformes para créditos documentarios (UCP 600) para las presentaciones electrónicas (&#8220;eUCP&#8221;). Versión 2.0. París: Cámara de Comercio Internacional.

&#8226; Cámara de Comercio Internacional (2018): Guía ICC del comercio internacional, 5ª edición. París: Cámara de Comercio Internacional.

&#8226; Cámara de Comercio Internacional (2013): Práctica bancaria internacional estándar. París: Cámara de Comercio Internacional, publicación 745.

&#8226; Cámara de Comercio Internacional (2021): Práctica Internacional Estándar para las garantías a primer requerimiento para las URDG 758 - ISDGP. París: Cámara de Comercio Internacional, publicación 814ES.

&#8226; Cámara de Comercio Internacional (1997): Reglas Uniformes de la CCI para las fianzas contractuales. París: Cámara de Comercio Internacional, publicación 522.

&#8226; Cámara de Comercio Internacional (2006): Reglas y Usos Uniformes Relativos a los Créditos Documentarios. París: Cámara de Comercio Internacional, publicación 600.

&#8226; Cámara de Comercio Internacional (1995): Reglas Uniformes Relativas a las

Cobranzas. París: Cámara de Comercio Internacional, publicación 522.

&#8226; Cheol, Eur y Resnik, Bruce (2020) International Finance Management. 9ª ed. International Financial Management. Nueva York: McGraw Hill Education.

&#8226; Cross, Sam Y. (1998): The Foreign Exchange Market in the United States. Nueva York: Federal Reserve Bank of New York.

&#8226; De Andrés Leal, A. (2015): Crédito documentario. Guía para el éxito en su gestión. Sabadell: Marge Books.

&#8226; Eiteman, David; Stonehill, Arthur; Moffett, Michael (2021): Multinational Business Finance, 15ª ed. Essex (Reino Unido): Pearson Education Limited.

&#8226; Garsuault, Philippe, Priami, Stéphane (2015): Opérations bancaires à l'international. 2ª ed. París: Revue Banque.

&#8226; Global Supply Chain Finance Forum (2016): Standard definitions for Techniques of Supply Chain Finance. París: Global Supply Chain Finance Forum, Cámara de Comercio Internacional.

&#8226; Grand View Research. Global Cross-Border B2C E-Commerce Market Report 2021-2026: Amid the Pandemic, Online Consumers Prioritized More Affordable Prices and the Variety of Goods in Cross-Border Shopping (2021). Grand View Research. San Francisco (EE. UU.).  
<https://www.researchandmarkets.com/reports/5314619/global-e-commerce-market-size-trends-and#rvp-2>

&#8226; Grath, Anders (2016): The Handbook of International Trade and Finance, 4.ª edición. Londres: Kogan Page.

&#8226; García Trius, Albert (2018): 100 Documentos del comercio exterior. Reedición. Madrid: Global Marketing Strategies.

&#8226; ICISA (International Credit Insurance & Surety Association (2015): A guide to Trade Credit Insurance. Londres: Anthem Press.

&#8226; International Chamber of Commerce (2019). eUCP. Version 2.0. (Supplement to UCP 600). International Chamber of Commerce. París.

&#8226; Jacque, Laurent (2019): International Corporate Finance, 2ª ed. New Jersey (EE. UU.): Wiley.

&#8226; Jankensgard, Hakan; Alviniussen, Alf; Oxelheim, Lars (2020): Corporate Foreign Exchange Risk Management. New Jersey (EE. UU.): Wiley.

&#8226; Jones, Stephen A. (2018): Trade and receivables finance. A practical guide to risk evaluation and structuring. Solihull, West Midlands (RU): Palgrave. Macmillan.

&#8226; Jones, Stephen A. (2019): Trade and receivables finance companion. A collection of

case studies and solutions. Solihull, West Midlands (RU): Palgrave. Macmillan.

&#8226; Krugman, Paul R.; Obstfeld, Maurice; Lelitz, Mare J. (2018): International Finance. Theory & Policy. Harlow (Reino Unido): Pearson, Educative Limited.

&#8226; Lebolteux, David (2020): Trade Finance - Principes et fondamentaux. 3ª ed. París : Revue Banque.

&#8226; López, M. J., Morán, M., y Seco, M. (2017): Financiación de la internacionalización, en: Arteaga Ortiz, J. (coord.), Manual de internacionalización: técnicas, herramientas y estrategias necesarias para afrontar con éxito el proceso de internacionalización. Madrid: ICEX España Exportación e Inversiones. Libro electrónico: [https://www.icex-ceco.es/portal/?libro\\_detalle&id=352](https://www.icex-ceco.es/portal/?libro_detalle&id=352).

&#8226; Madura, Jeff. (2018): Administración Financiera Internacional. 13ª edición. México: Cengage Learning.

&#8226; Ministerio de Asuntos Económicos y Transformación Digital (2021): Guía de servicios para la internacionalización. Madrid: Ministerio de Asuntos Económicos y Transformación Digital. <http://www.icex.es/icex/es/navegacion-principal/que-es-icex/que-es-icex/guia-servicios-internacionalizacion/index.html>.

&#8226; Moniteur du Commerce International-MOCI; Asfour, Jean-Claude (2019): Gérer les risques d&#8217;impayés à l&#8217;export. París: Moniteur du Commerce International.

&#8226; Moniteur du Commerce International-MOCI (2017): Sécuriser ses paiements à l&#8217;export. Guide à l&#8217;usage des entrepreneurs. Paris : Moniteur du Commerce International.

&#8226; Morán Serrano, Miguel (2021): Contenido didáctico de la asignatura de «Financiación internacional a corto plazo» del MBA online en Comercio Internacional. Madrid: ICEX-CECO.

&#8226; Morán, M., Alberola, G., Pitarch, D., Oliveira E. (2021): Contenido didáctico de la asignatura de «Financiación internacional a corto plazo» del Máster Universitario en Gestión Internacional de la Empresa/MBA in International Management. Madrid: ICEX-CECO.

&#8226; Observatorio Nacional de Tecnología y Sociedad (2021). Compras online en España. Edición 2021. Madrid: Ministerio de Asuntos Económicos y Transformación Digital, Secretaría General Técnica. <https://www.doi.org/10.30923/094-21-106-X>.

&#8226; Quiroga, Claudina (2015): Casos de finanzas internacionales. Madrid: Global Marketing Strategies.

&#8226; Quiroga, Claudina (2015): Casos de finanzas internacionales. Guía de respuestas y soluciones. Madrid: Global Marketing Strategies.

&#8226; Quiroga, Claudina (2020): Finanzas Internacionales. Madrid: Global Marketing Strategies.

&#8226; Salcic, Zlatko (2014): Export Credit Insurance and Guarantees: A Practitioner's Guide.

Basingstoke (Reino Unido): Palgrave Macmillan.

&#8226; Sánchez, Luis (2018): El crédito documentario y el mensaje SWIFT. Barcelona: Marge Books.

&#8226; Seco Benedicto, Maite (2021): Contenido didáctico de la asignatura de «Fundamentos de Contabilidad y Finanzas» del Máster Universitario en Gestión Internacional de la Empresa/MBA in International Management. Madrid: ICEX-CECO

&#8226; yStats GmbH &Co. KG. Global Cross-Border B2C E-Commerce 2021 (2021). yStats GmbH &Co. KG. Hamburgo (Alemania).

<https://www.researchandmarkets.com/reports/5305918/global-cross-border-b2c-e-commerce-2021>

### **Lecturas recomendadas**

&#8226; Cámara de Comercio Internacional (2006): Reglas y Usos Uniformes Relativos a los Créditos Documentarios. París: Cámara de Comercio Internacional, publicación 600.

&#8226; Cheol, Eur y Resnik, Bruce. (2020): International Finance Management. 9ª ed. International Financial Management. Nueva York: McGraw Hill.

&#8226; Jones, Stephen A. (2018): Trade and receivables finance. A practical guide to risk evaluation and structuring. Solihull, West Midlands (RU): Palgrave. Macmillan.

&#8226; Jones, Stephen A. (2019): Trade and receivables finance companion. A collection of case studies and solutions. Solihull, West Midlands (RU): Palgrave. Macmillan.

&#8226; Morán Serrano, Miguel (2021): Contenido didáctico de la asignatura de «Financiación internacional a corto plazo» del MBA online en Comercio Internacional. Madrid: ICEX-CECO.

&#8226; Quiroga, Claudina (2020): Finanzas Internacionales. Madrid: Global Marketing Strategies.

### **Enlaces de interés**

&#8226; Cámara de Comercio Internacional: <http://www.iccwbo.org>

&#8226; CESCE (Compañía Española de Seguros de Crédito a la Exportación): <http://www.cesce.es>

&#8226; Fxstreet: <http://www.fxstreet.com/>

&#8226; ICEX España Exportación e Inversiones: [www.icex.es](http://www.icex.es)

&#8226; International Capital Market Association (ICMA). <https://www.icmagroup.org/>

&#8226; Investing. <https://es.investing.com/currencies/streaming-forex-rates-majors>



### Vídeos de interés

&#8226; Carrasco, Roberto (2020): Herramientas y mecanismos de financiación y mitigación de riesgos para importar y exportar con seguridad. ICEX-CECO.  
<https://www.icex-ceco.es/> En Mediateca, en Vídeos.

&#8226; Deutsche Bank (2016): Medios de pago en el comercio internacional.  
<https://www.youtube.com/watch?v=C7JyJUJMcDM>

&#8226; Deutsche Bank (2019): Volatilidad y cobertura del riesgo de cambio.  
<https://www.youtube.com/watch?v=XlIHHzyDY9E>

&#8226; Morán, Miguel (2020): Medios de cobro en el comercio internacional 1.  
<https://www.youtube.com/watch?v=k5xzwkdP3qA>

&#8226; Morán, Miguel (2020): Medios de cobro en el comercio internacional 2.  
<https://www.youtube.com/watch?v=s4n5P0dmSI>

&#8226; Morán, Miguel (2020): Cómo cobrar las exportaciones&#8230; con seguridad. ICEX-CECO.  
<https://ca-lti.bbcollab.com/collab/ui/session/playback>

&#8226; Morán, Miguel (2020): Cómo enfrentar el riesgo de cambio en las exportaciones e importaciones. ICEX-CECO.  
<https://www.icex-ceco.es/> En Mediateca, en Vídeos.

### TALLER DE GESTIÓN DE OPERACIONES:

&#8226; Notas técnicas y transparencias.

&#8226; Pasaporte al Exterior. Casos Irán e Italia

&#8226; Documentación de casos a resolver de Medios de cobro y Garantías.

&#8226; Documentación para solicitud y elaboración de un Crédito documentario.

&#8226; Caso práctico común de Transporte y logística y Finanzas y Caso práctico específico de Finanzas

&#8226; Documentación de Fase II de Transporte y logística.

&#8226; Documentación de Fase II de Finanzas internacionales a corto plazo.